


Міністерство освіти і науки України
Київський національний торговельно-економічний університет
Вінницький торговельно-економічний інститут
Кафедра менеджменту та адміністрування

ЗАТВЕРДЖУЮ
Директор ВТЕІ КНТЕУ


Н. Л. Замкова

ОРГАНІЗАЦІЯ ЗОВНІШНЬОТОРГОВЕЛЬНИХ ОПЕРАЦІЙ

РОБОЧА ПРОГРАМА

освітній ступінь	«бакалавр»
галузь знань	07 «Управління та адміністрування»
	05 «Соціальні та поведінкові науки»

Вінниця 2019

Розробники: Соколовська В.В., к.е.н., доцент
Семенюк І.Ю., к.е.н.

Обговорено та схвалено на засіданні кафедри менеджменту та адміністрування «04» лютого 2019, пр. № 2; засіданні вченої ради факультету економіки, менеджменту та права «15» лютого 2019, пр. № 2; засіданні вченої ради інституту ВТЕІ КНТЕУ «25» лютого 2019, пр. № 2.

Рецензенти: Махначова Н.М., к.е.н., доцент

Радзієвський В.В., директор ПП «Вінкабель»

Редактор: Фатєєва Т. Д.
Комп'ютерна верстка: Білоус Т.В.

Підп. до друку 06.03.2019 р. Формат 60x84/16. Папір офсетний
Друк різнографічний. Ум. друк. арк. 1,57.
Обл.-вид. арк. 1,14. Тираж 5. Зам. № 102

Редакційно-видавничий відділ ВТЕІ КНТЕУ
21000, м. Вінниця, вул. Хмельницьке шосе, 25

I. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ

Метою навчальної дисципліни «Організація зовнішньоторговельних операцій» є формування у здобувачів вищої освіти теоретичних і практичних знань у сфері міжнародної торгівлі, а також укладання різноманітних зовнішньоторговельних угод, необхідних для досягнення тих чи інших комерційних цілей у міжнародному бізнесі, відповідно до діючих світових та європейських норм.

Робоча програма упорядкована відповідно до анотації освітньо-професійної програми підготовки бакалаврів, базується на вивченні таких нормативних дисциплін, як «Міжнародні економічні відносини», «Основи зовнішньоекономічної діяльності», «Зовнішньоекономічні зв'язки України», «Світовий ринок товарів та послуг».

Дисципліна «Організація зовнішньоторговельних операцій» використовується для формування наступних компетентностей здобувачів освітнього ступеня «бакалавр», визначених освітньо-професійною програмою:

- здатність працювати в міжнародному середовищі;
- здатність вирішення конкретних задач, пов'язаних із організацією різних видів міжнародних комерційних операцій;
- здатність організації та проведення зовнішньоторговельних переговорів;
- здатність укладання експортно-імпортних контрактів;
- здатність до класифікації документів, що супроводжують зовнішньо торговельні операції;
- здатність організовувати міжнародні перевезення;
- здатність застосовувати набуті знання в практичних ситуаціях.

У **результаті** вивчення навчальної дисципліни здобувач повинен:

знати порядок підготовки, укладання та виконання:

- договорів купівлі-продажу товарів;
- угод щодо зовнішньоторговельного посередництва;
- ліцензійних угод;
- договорів щодо промислового та виробничого співробітництва;
- лізингових та кредитних договорів;
- договорів щодо надання транспортних, страхових, туристичних, консалтингових, інжинірингових послуг та ін.

вміти:

- застосовувати емпіричні та статистичні дані вітчизняних та зарубіжних інформаційних ресурсів;
- аналізувати чинну законодавчу базу України, що регламентує здійснення зовнішньоторговельних операцій;
- визначати особливості проведення переговорів з іноземними партнерами з різних країн;
- обирати найбільш вигідні форми міжнародних розрахунків при здійсненні зовнішньоторговельних операцій;
- використовувати сучасні форми здійснення зовнішньоторговельних операцій;
- визначати критерії вибору зовнішньоторговельних посередників;
- заповнювати документи, які необхідні для супроводження зовнішньоторговельних операцій;
- застосовувати нові знання на практиці, самовдосконалюватися.

Критерії оцінювання результатів навчання

За підсумками вивчення дисципліни «Організація зовнішньоторговельних операцій» виставляється комплексна оцінка, яка враховуються такі види контролю:

За кожне практичне заняття 4 бали:

17 занять * 4= 68 балів.

Самостійна робота здобувача оцінюється у 32 бали.

Разом – 100 балів

1. На практичному занятті оцінюється:

- відповіді здобувачів;
- участь у дискусіях;
- розв'язування задач/ситуацій, правильність розрахунків;
- письмові відповіді;
- доповіді на визначену тематику

2. Оцінювання самостійної роботи:

- підготовка наукових статей, наукових публікацій та участь з доповідями у студентських конференціях і семінарах;
- виконання індивідуального завдання.

Рівні компетентності	За шкалою КНТЕУ	Критерії оцінювання
1	2	3
Високий (дослідницький)	90-100	Має обґрунтовані та всебічні знання з дисципліни, вміє узагальнювати та систематизувати набуті знання; самостійно знаходить джерела інформації та працює з ними; проводить власні дослідження, може використовувати набуті знання та вміння при розв'язанні задач.
Достатній (частково-пошуковий)	82-89	Володіє навчальним матеріалом, вміє зіставляти та узагальнювати, виявляє творчий інтерес до предмету, виконує завдання з повним поясненням та обґрунтуванням, але допускає незначні помилки; може усвідомити нові для нього факти, ідеї.
	75-81	Володіє визначеним програмою навчальним матеріалом; розв'язує завдання, передбачені програмою, з частковим поясненням.

1	2	3
Елементарний (репродуктивний)	69-74	Володіє навчальним матеріалом на репродуктивному рівні; може самостійно розв'язати та пояснити розв'язання завдання.
	60-68	Ознайомлений з навчальним матеріалом, відтворює його на репродуктивному рівні; виконує елементарні завдання за зразком або відомим алгоритмом.
Низький (фрагментарний)	35-59	Ознайомлений та відтворює навчальний матеріал на рівні окремих фактів та фрагментів матеріалу; під керівництвом викладача виконує елементарні завдання.
	1-34	Ознайомлений з навчальним матеріалом на рівні розпізнавання та відтворення окремих фактів.

Обсяг дисципліни в кредитах та його розподіл

Назва теми	Усього годин/ кредитів	Кількість годин			Форми контролю
		З них			
		лекції	практичні заняття	СРС	
1	2	3	4	5	6
Тема 1. Організація зовнішньоторговельних операцій. Предмет, зміст та завдання курсу.	9	2	2	5	УО, Т
Тема 2. Регулювання зовнішньоторговельних операцій на міжнародному та національному рівнях	9	2	2	5	СЗ
Тема 3. Зовнішньоторговельні контракти купівлі-продажу	12	4	4	4	ТЗ, Т
Тема 4. Встановлення цін у зовнішньоторговельних контрактах	9	2	2	5	ПП
Тема 5. Валютно-фінансові умови здійснення зовнішньоторговельних операцій	9	2	2	5	УО, Т
Тема 6. Організація зовнішньоторговельних операцій, пов'язаних з експортом/імпортом промислових товарів, машин та устаткування	9	2	2	5	ПО, УО, Т, СУН
Тема 7. Організація зовнішньоторговельних операцій з сировиною	9	2	2	5	УО, СЗ
Тема 8. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу послуг	10	2	2	6	Т, ПП, СУН
Тема 9. Виробнича кооперація при здійсненні зовнішньоторговельних операцій	9	2	2	5	УО, ПО
Тема 10. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу об'єктів інтелектуальної власності	9	2	2	5	НД, Т, СУН
Тема 11. Зустрічна торгівля як особливий вид зовнішньоторговельних операцій	9	2	2	5	Т, ПП
Тема 12. Електронна торгівля як форма організації зовнішньоторговельних операцій	10	2	2	6	УО, ПП

Продовження табл.

1	2	3	4	5	6
Тема 13. Посередницька ланка у зовнішньоторговельних операціях	9	2	2	5	УО, Т
Тема 14. Зовнішньоторговельні операції на організованих товарних ринках	9	2	2	5	ПП, НД
Тема 15. Транспортне забезпечення зовнішньоторговельних операцій	9	2	2	5	УО, СЗ
Тема 16. Основні документи, що супроводжують зовнішньоторговельні операції	10	2	2	6	Т, ПП
РАЗОМ	150/5	34	34	82	
Підсумковий контроль – екзамен					

Примітка: УО – усне опитування; ПО – письмове опитування; Т – тестування; СЗ – ситуаційне завдання; НД – наукова доповідь; ПП – підготовка презентації; СУН – система управління навчанням MOODLE

II. ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Зміст дисципліни (теми програми)

Тема 1. Організація зовнішньоторговельних операцій. Предмет, зміст та завдання курсу.

Місце дисципліни у системі професійно-орієнтованих дисциплін. Актуальність та практична спрямованість навчальної дисципліни. Теоретична сутність поняття «зовнішньоторговельні операції». Суб'єкти зовнішньоторговельних операцій. Об'єкти зовнішньоторговельних операцій. Класифікація зовнішньоторговельних операцій. Особливості здійснення зовнішньоторговельних операцій в сучасних умовах. Проблеми та перспективи організації зовнішньоторговельних операцій в умовах розвитку інтеграційних процесів України.

Тема 2. Регулювання зовнішньоторговельних операцій на міжнародному та національному рівнях

Міжнародні організації з регулювання зовнішньоторговельних операцій. Регулювання міжнародної торгівлі в рамках СОТ. Регулювання міжнародної торгівлі товарами/послугами. Регулювання міжнародних торговельних операцій в системі ООН. Розвиток міжнародної торгівлі за сприяння ЮНКТАД. Міжнародна торгова палата. Основні інструменти торговельної політики Європейського Союзу. Єдина торговельна політика ЄС. Формування національного законодавства у сфері зовнішньої торгівлі. Угоди про вільну торгівлю. Регулювання зовнішньоторговельних операцій в рамках угод про вільну торгівлю.

Тарифні методи регулювання зовнішньоторговельних операцій. Нетарифні методи регулювання зовнішньоторговельних операцій. Митний тариф. Кількісні обмеження експортних/імпортних операцій. Торговельна дискримінація. Торговельне ембарго. Торговельні війни.

Тема 3. Зовнішньоторговельні контракти купівлі-продажу

Сутність та поняття зовнішньоторговельного контракту. Нормативно-правове регулювання зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу. Уніфікація правил укладання міжнародних торговельних угод з купівлі-продажу товарів. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС). Види та зміст контрактів при здійсненні зовнішньоторговельних операцій купівлі-продажу. Вплив торгових звичаїв на умови зовнішньоторговельного контракту. Підготовка до укладання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. Основні етапи укладання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. Організація та проведення переговорів при укладанні зовнішньоторговельних контрактів. Національні та культурні особливості проведення переговорів з іноземними партнерами. Виконання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. Відповідальність сторін за порушення умов контракту. Врегулювання міжнародних торговельних спорів.

Тема 4. Встановлення цін у зовнішньоторговельних контрактах

Види цінових стратегій при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. Види стандартної цінової стратегії. Види адаптаційної цінової стратегії. Принципи побудови цінових стратегій. Методи формування та розрахунку цін у зовнішньоторговельних контрактах. Базис ціни. Методи повних і граничних витрат. Конкурентний метод зовнішньоторговельного ціноутворення. Знижки та надбавки до ціни. Розрахункові ціни. Способи фікції цін у контракті.

Тема 5. Валютно-фінансові умови здійснення зовнішньоторговельних операцій

Валютний курс. Валюта угоди та валюта платежу. Валютні ризики та методи їх страхування. Умови і форми міжнародних розрахунків. Міжнародні розрахунки за допомогою акредитива. Міжнародні розрахунки за допомогою інкасо. Засоби та способи здійснення міжнародних платежів. Платіж векселями. Платіж чеками. Платежі пластиковими картками, Банківський переказ. Способи платежу в міжнародній торгівлі. Система SWIFT. Транс'європейська автоматизована система валових розрахунків у режимі реального часу – TARGET.

Тема 6. Організація зовнішньоторговельних операцій, пов'язаних з експортом/імпортом промислових товарів, машин та устаткування

Торгівля товарами широкого вжитку. Торгівля готовою продукцією. Торгівля продукцією в розібраному вигляді. Торгівля комплектним устаткуванням. Міжнародна стандартна торговельна класифікація. Умови типових контрактів експортних поставок машин та устаткування. Визначення технічних характеристик та якості продукції. Забезпечення передпродажного сервісу. Термін експортних поставок машин та устаткування. Технічне обслуговування в гарантійний та післягарантійний періоди. Особливості укладання імпортного контракту на закупівлю машин та устаткування.

Тема 7. Організація зовнішньоторговельних операцій з сировиною

Організація зовнішньоторговельних операцій з експорту/імпорту продовольчих товарів. Особливості організації зовнішньоторговельних операцій з експорту/імпорту сільськогосподарської сировини. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу руд та металів. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу палива. Особливості зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу сировини. Врахування особливостей сировини при розробці умов поставок, формування ціни, транспортування. Способи визначення і контролю якості сировинних товарів.

Тема 8. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу послуг

Транспортні послуги як вид зовнішньоторговельних операцій. Операції з міжнародного туризму. Послуги зв'язку. Послуги будівельних робіт. Страхові послуги. Банківські та фінансові послуги. Комп'ютерні та інформаційні послуги. Інжинірингові послуги. Лізинг.

Тема 9. Виробнича кооперація при здійсненні зовнішньоторговельних операцій

Сутність виробничої кооперації. Класифікація виробничої кооперації. Форми організації виробничої кооперації. Спільне підприємництво. Субконтрактинг. Аутсорсинг. Толінг. Венчурний бізнес. Кластерні формування. Переваги та недоліки виробничої кооперації при здійсненні зовнішньоторговельних операцій.

Тема 10. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу об'єктів інтелектуальної власності

Об'єкти інтелектуальної власності. Класифікація форм передачі технологій. Поняття патенту та ліцензії. Торгівля технологіями на основі патентів та ліцензій. Зовнішньоторговельні операції з торговими ліцензіями. Ліцензійні договори та угоди. Франчайзинг. Методи розрахунку ставки роялті. Поняття «ноу-хау». Копірайт. Товарний знак.

Тема 11. Зустрічна торгівля як особливий вид зовнішньоторговельних операцій

Поняття і види зустрічної торгівлі. Бартерні зовнішньоторговельні операції. Специфіка розрахунків між учасниками бартерних угод. Зустрічні закупівлі. Варіанти зустрічних закупівель, залежно від обсягів зобов'язань сторін зовнішньоторговельного контракту. Зовнішньоторговельні операції, пов'язані із викупом техніки, яка була у вживанні. Зовнішньоторговельні операції з давальницькою сировиною. Переваги та недоліки операцій з давальницькою сировиною. Визначення вартості сировини, що передається на переробку. Особливості оподаткування операцій з давальницькою сировиною. Компенсаційні зовнішньоторговельні угоди.

Тема 12. Електронна торгівля як форма організації зовнішньоторговельних операцій

Сутність, зміст, значення та тенденції розвитку міжнародної електронної торгівлі. Нормативно-правове регулювання міжнародної електронної торгівлі. Захист інтелектуальної власності у міжнародній електронній торгівлі. Операції електронної торгівлі. Види електронної торгівлі. Переваги та характерні риси електронної торгівлі. Інтернет-послуги в міжнародній електронній торгівлі. Послуги електронних майданчиків. Інтернет-майданчики та їх види.

Тема 13. Посередницька ланка у зовнішньоторговельних операціях

Основні види міжнародних посередницьких операцій. Операції з перепродажу. Комісійні операції. Агентські операції. Брокерські операції. Торговельно-посередницькі фірми. Права й обов'язки зовнішньоторговельних посередників. Винагорода посередників. Правова регламентація діяльності зовнішньоторговельних посередників. Головні комерційні умови контрактів з зовнішньоторговельними посередниками. Переваги та ризики здійснення зовнішньоторговельних операцій із залученням посередників. Критерії вибору зовнішньоторговельних посередників.

Тема 14. Зовнішньоторговельні операції на організованих товарних ринках

Організація зовнішньоторговельних операцій на міжнародних товарних біржах. Характеристика найбільших товарних бірж світу. Види і техніка біржових операцій. Операції на міжнародних товарних аукціонах. Основні міжнародні центри аукціонної торгівлі окремими видами товарів. Класифікація міжнародних товарних аукціонів. Етапи проведення міжнародних товарних аукціонів. Міжнародні торги. Класифікація міжнародних торгів. Етапи проведення міжнародних торгів. Участь у міжнародних ярмарках та виставках.

Тема 15. Транспортне забезпечення зовнішньоторговельних операцій

Зміст та класифікація транспортних операцій. Транспортні умови зовнішньоторговельних контрактів. Особливості організації та здійснення перевезень різними видами транспорту. Документарне оформлення перевезень. Транспортне страхування зовнішньоторговельних вантажів. Посередники у транспортному обслуговуванні зовнішньоторговельних операцій.

Тема 16. Основні документи, що супроводжують зовнішньоторговельні операції

Документи для підготовки експортної угоди. Документи для підготовки імпоротної угоди. Документи для підготовки товару до відправки. Комерційні документи. Документи за платіжно-банківськими операціями. Страхові документи. Транспортні документи. Транспортно-експедиторські документи. Митні документи.

Структура навчальної дисципліни

Результати навчання	Навчальна діяльність	Робочий час студента, год.	Оцінювання у балах
<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначення економічної сутності поняття «зовнішньоторговельні операції»; - особливості здійснення зовнішньоторговельних операцій в сучасних умовах. <p>Вміти:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначати суб'єкти та об'єкти зовнішньоторговельних операцій; - класифікувати зовнішньоторговельні операції. 	<p style="text-align: center;">Тема 1. Організація зовнішньоторговельних операцій. Предмет, зміст та завдання курсу Лекція №1 План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Визначення поняття «зовнішньоторговельні операції». 2. Суб'єкти та об'єкти зовнішньоторговельних операцій. 3. Класифікація зовнішньоторговельних операцій. <p>Література: Основна: 2-7; Додаткова: 6; 9; 17; 24; 27; 29; 33-35; 37; 39; 41; 43; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	
	<p style="text-align: center;">Самостійна робота студентів. Підготовка презентації/інформаційної графіки на теми: «Історичний аспект розвитку зовнішньоторговельних операцій в Україні». «Основні тенденції розвитку експортних операцій вітчизняних підприємств в сучасних умовах»; «Основні тенденції розвитку імпорتنних операцій вітчизняних підприємств в сучасних умовах»; «Проблеми розвитку зовнішньоторговельних операцій суб'єктів ЗЕД в сучасних умовах».</p>	5	2
	<p style="text-align: center;">Практичне заняття №1 Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Особливості здійснення зовнішньоторговельних операцій в сучасних умовах. 2. Проблеми та перспективи організації зовнішньоторговельних операцій в умовах розвитку інтеграційних процесів України. <p>Література: Основна: 2-7; Додаткова: 6; 9; 17; 24; 27-29; 33-35; 37; 39; 41; 43; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	4

<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - міжнародні організації з регулювання зовнішньоторговельних операцій; - основні інструменти торговельної політики ЄС; - тарифні та нетарифні методи регулювання зовнішньоторговельних операцій. <p>Вміти:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначати норми національного та міжнародного законодавства щодо регулювання зовнішньоторговельних операцій; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі. 	<p>Тема 2. Регулювання зовнішньоторговельних операцій на міжнародному та національному рівнях</p> <p>Лекція №2</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Міжнародні організації з регулювання зовнішньоторговельних операцій. 2. Основні інструменти торговельної політики Європейського Союзу. 3. Формування національного законодавства у сфері зовнішньої торгівлі. <p>Література:</p> <p>Основна: 2-7;</p> <p>Додаткова: 8; 10; 12; 13; 27; 31;</p> <p>Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	
	<p>Самостійна робота студентів.</p> <p>Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо визначення ключових аспектів регулювання міжнародної торгівлі в рамках СОТ. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.</p>	5	2
	<p>Практичне заняття №2</p> <p>Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Регулювання міжнародної торгівлі товарами/послугами. 2. Регулювання міжнародних торговельних операцій в системі ООН. 3. Міжнародна торгова палата. 4. Регулювання зовнішньоторговельних операцій в рамках угод про вільну торгівлю. 5. Тарифні та нетарифні методи регулювання зовнішньоторговельних операцій. <p>Література:</p> <p>Основна: 2-7;</p> <p>Додаткова: 8; 10; 12; 13; 27; 31;</p> <p>Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	4
<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначення сутності зовнішньоторговельного контракту, його види та основні етапи укладання; - основні засади нормативно-правового регулювання зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу. 	<p>Тема 3. Зовнішньоторговельні контракти купівлі-продажу</p> <p>Лекція №3</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Сутність та поняття зовнішньоторговельного контракту. 2. Нормативно-правове регулювання зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу. 3. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС). 	2	

<p>Вміти: - визначати особливості проведення переговорів з іноземними партнерами з різних країн.</p>	<p>Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4; 5; 18; 20-22; 36; Інтернет-ресурси: 1-10.</p> <p style="text-align: center;">Лекція №4 План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Види та зміст контрактів при здійсненні зовнішньоторговельних операцій купівлі-продажу. 2. Основні етапи укладання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. <p>Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4; 5; 18; 20-22; 36; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	
	<p style="text-align: center;">Самостійна робота студентів. Підготовка презентації на теми: «Відповідальність сторін за порушення умов контракту». «Врегулювання міжнародних торговельних спорів»; «Уніфікація правил укладання міжнародних торговельних угод з купівлі-продажу товарів»; «Особливості проведення переговорів з іноземними партнерами зі США»; «Особливості проведення переговорів з іноземними партнерами з Китаю»; «Особливості проведення переговорів з іноземними партнерами з Бразилії»; «Особливості проведення переговорів з іноземними партнерами з Іспанії».</p>	4	2
	<p style="text-align: center;">Практичне заняття №3 Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Вплив торгових звичаїв на умови зовнішньоторговельного контракту. 2. Підготовка до укладання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. 3. Виконання зовнішньоторговельного контракту купівлі-продажу. <p>Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4; 5; 18; 20-22; 36; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	4
	<p style="text-align: center;">Практичне заняття №4 Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Організація та проведення переговорів при укладанні зовнішньоторговельних контрактів. 	2	4

	<p>2. Національні та культурні особливості проведення переговорів з іноземними партнерами.</p> <p>Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4; 5; 18; 20-22; 36; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>		
<p>Знати: - види цінових стратегій при здійсненні експортних/імпортних операцій; - методи формування, розрахунку та фіксації цін у зовнішньоторговельних контрактах.</p> <p>Вміти: - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.</p>	<p>Тема 4. Встановлення цін у зовнішньоторговельних контрактах</p> <p>Лекція №5</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Види цінових стратегій при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. 2. Принципи побудови цінових стратегій. 3. Методи формування та розрахунку цін у зовнішньоторговельних контрактах. <p>Література: Основна: 2-7; Додаткова: 2; 25; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.</p>	2	
	<p>Самостійна робота студентів.</p> <p>Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо визначення видів стандартної та адаптаційної цінових стратегій. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.</p>	5	2
	<p>Практичне заняття №5</p> <p>Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Конкурентний метод зовнішньоторговельного ціноутворення. 2. Знижки та надбавки до ціни у зовнішньоторговельному контракті. 3. Способи фікції цін у зовнішньоторговельному контракті. <p>Література: Основна: 2-7; Додаткова: 2; 25; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.</p>	2	4
<p>Знати: - визначення поняття «валютний курс»; - форми міжнародних розрахунків при здійсненні зовнішньоторговельних операцій; - засоби та способи</p>	<p>Тема 5. Валютно-фінансові умови здійснення зовнішньоторговельних операцій</p> <p>Лекція №6</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Визначення валюти угоди та валюти платежу. 2. Умови і форми міжнародних розрахунків при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. 	2	

здійснення міжнародних платежів. Вміти: - визначати найбільш вигідні форми міжнародних розрахунків при здійсненні експортних операцій; - визначати найбільш вигідні форми міжнародних розрахунків при здійсненні імпорتنих операцій; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Література: Основна: 4-6; Додаткова: 16; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.		
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо визначення та вибору найбільш оптимальних форм міжнародних розрахунків при здійсненні експортних/імпорتنих операцій. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №6 Питання до заняття: 1. Валютні ризики при здійсненні зовнішньоторговельних операцій та методи їх страхування. 2. Засоби та способи здійснення міжнародних платежів. Література: Основна: 4-6; Додаткова: 16; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.	2	4
Знати: - міжнародну стандартну торговельну класифікацію; - особливості зовнішньоторговельних операцій, пов'язаних з експортом/імпортом товарів широкого вжитку, готової продукції, продукції в розібраному вигляді, машин та комплектного устаткування. Вміти: - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Тема 6. Організація зовнішньоторговельних операцій, пов'язаних з експортом/імпортом промислових товарів, машин та устаткування Лекція №7 План лекції: 1. Міжнародна стандартна торговельна класифікація. 2. Торгівля готовою продукцією у структурі зовнішньоторговельних операцій. 3. Умови типових контрактів експортних поставок машин та устаткування. Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4-6; 27; Інтернет-ресурси: 1-10.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо укладання зовнішньоторговельних контрактів на продаж/закупівлю промислових товарів, машин та устаткування. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №7 Питання до заняття: 1. Торгівля товарами широкого вжитку. 2. Торгівля комплектним устаткуванням.	2	4

	<p>3. Особливості укладання імпортного контракту на закупівлю машин та устаткування.</p> <p>Література: Основна: 1-7; Додаткова: 1; 4-6; 27; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>		
<p>Знати: - особливості організації зовнішньоторговельних операцій з сировиною; - основні умови укладання зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу сировини.</p> <p>Вміти: - визначати способи визначення і контролю якості сировинних товарів при укладанні зовнішньоторговельних контрактів; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.</p>	<p>Тема 7. Організація зовнішньоторговельних операцій з сировиною Лекція №8 План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Організація зовнішньоторговельних операцій з експорту та імпорту продовольчих товарів. 2. Особливості організації зовнішньоторговельних операцій з експорту та імпорту сільськогосподарської сировини. 3. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу руд та металів. 4. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу палива. <p>Література: Основна: 3-7; Додаткова: 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.</p>	2	
	<p>Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо укладання зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу сировини. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.</p>	5	2
	<p>Практичне заняття №8 Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Особливості зовнішньоторговельних контрактів купівлі-продажу сировини. 2. Врахування особливостей сировини при розробці умов поставок, формування ціни, транспортування. 3. Способи визначення і контролю якості сировинних товарів. <p>Література: Основна: 3-7; Додаткова: 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 9; 10.</p>	2	4
<p>Знати: - основні види зовнішньоторговельних операцій купівлі-продажу послуг.</p> <p>Вміти:</p>	<p>Тема 8. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу послуг Лекція №9 План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Операції з міжнародного туризму. 2. Банківські та фінансові послуги як вид зовнішньоторговельних операцій. 	2	

- вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	3. Комп'ютерні та інформаційні послуги у міжнародній торгівлі. Література: Основна: 2-7; Додаткова: 26; 27; 43; Інтернет-ресурси: 1-10.		
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо особливостей здійснення основних видів зовнішньоторговельних операцій купівлі-продажу послуг. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	6	2
	Практичне заняття №9 Питання до заняття: 1. Інжинірингові послуги у класифікації зовнішньоторговельних операцій. 2. Міжнародний лізинг: поняття та види. 3. Транспортні послуги як вид зовнішньоторговельних операцій. Література: Основна: 2-7; Додаткова: 26; 27; 43; Інтернет-ресурси: 1-10.	2	4
Знати: - визначення сутності виробничої кооперації; - основні види та форми виробничої кооперації. Вміти: - обирати найбільш оптимальні форми виробничої кооперації для підвищення ефективності здійснення зовнішньоторговельних операцій; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Тема 9. Виробнича кооперація при здійсненні зовнішньоторговельних операцій Лекція №10 План лекції: 1. Сутність виробничої кооперації. 2. Класифікація виробничої кооперації. 3. Форми організації виробничої кооперації. Література: Основна: 2-7; Додаткова: 27; 42; Інтернет-ресурси: 3-10.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо вибору форм виробничої кооперації при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №10 Питання до заняття: 1. Сутність та поняття спільного підприємництва. 2. Кластерні формування як вид виробничої кооперації. 3. Переваги та недоліки виробничої кооперації при здійсненні зовнішньоторговельних операцій.	2	4

	Література: Основна: 2-7; Додаткова: 27; 42; Інтернет-ресурси: 3-10.		
Знати: - об'єкти інтелектуальної власності та форми передачі технологій при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. Вміти: - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Тема 10. Зовнішньоторговельні операції купівлі-продажу об'єктів інтелектуальної власності Лекція №11 План лекції: 1. Об'єкти інтелектуальної власності. 2. Класифікація форм передачі технологій. 3. Поняття патенту та ліцензії. Література: Основна: 4-6; Додаткова: 27; 40; Інтернет-ресурси: 3; 5; 8-10.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо поняття, видів та форм франчайзингу у міжнародній торгівлі. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №11 Питання до заняття: 1. Зовнішньоторговельні операції з торговими ліцензіями. 2. Торгівля технологіями на основі патентів. 3. Сутність та поняття «ноу-хау». Література: Основна: 4-6; Додаткова: 27; 40; Інтернет-ресурси: 3; 5; 8-10.	2	4
Знати: - визначення поняття зустрічної торгівлі; - основні види зустрічної торгівлі, їх характеристику та особливості. Вміти: - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Тема 11. Зустрічна торгівля як особливий вид зовнішньоторговельних операцій Лекція №12 План лекції: 1. Поняття і види зустрічної торгівлі. 2. Зовнішньоторговельні операції з давальницькою сировиною. 3. Компенсаційні зовнішньоторговельні угоди. Література: Основна: 4-6; Додаткова: 3; 18; 19; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 8.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо визначення переваг та недоліки зовнішньоторговельних	5	2

	операцій з давальницькою сировиною для вітчизняних підприємств. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.		
	<p>Практичне заняття №12</p> <p>Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Бартерні зовнішньоторговельні операції. 2. Варіанти зустрічних закупівель, залежно від обсягів зобов'язань сторін зовнішньоторговельного контракту. 3. Зовнішньоторговельні операції, пов'язані із викупом техніки, яка була у вживанні. <p>Література: Основна: 4-6; Додаткова: 3; 18; 19; 27; Інтернет-ресурси: 5; 6; 8.</p>	2	4
<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - сутність та види міжнародної електронної торгівлі; - основні нормативно-правові засади регулювання міжнародної електронної торгівлі; - особливості захисту інтелектуальної власності у міжнародній електронній торгівлі. <p>Вміти:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначати види інтернет-майданчиків для здійснення міжнародної електронної торгівлі; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі. 	<p>Тема 12. Електронна торгівля як форма організації зовнішньоторговельних операцій</p> <p>Лекція №13</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Сутність, зміст, значення та тенденції розвитку міжнародної електронної торгівлі. 2. Нормативно-правове регулювання міжнародної електронної торгівлі. 3. Види міжнародної електронної торгівлі. <p>Література: Основна: 3; 6; Додаткова: 10; 11; 27; Інтернет-ресурси: 3; 4; 8; 9.</p>	2	
	<p>Самостійна робота студентів.</p> <p>Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо переваг використання засобів електронної торгівлі при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.</p>	6	2
	<p>Практичне заняття №13</p> <p>Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Інтернет-послуги в міжнародній електронній торгівлі. 2. Інтернет-майданчики та їх види. 3. Захист інтелектуальної власності у міжнародній електронній торгівлі. <p>Література: Основна: 3; 6; Додаткова: 10; 11; 27; Інтернет-ресурси: 3; 4; 8; 9.</p>	2	4

<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основні види міжнародних посередницьких операцій; - нормативно-правове забезпечення діяльності зовнішньоторговельних посередників. <p>Вміти:</p> <ul style="list-style-type: none"> - визначати основні критерії вибору зовнішньоторговельних посередників; - визначати переваги та ризики залучення посередників при здійсненні зовнішньоторговельних операцій; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі. 	<p>Тема 13. Посередницька ланка у зовнішньоторговельних операціях</p> <p>Лекція №14</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Основні види міжнародних посередницьких операцій. 2. Права й обов'язки зовнішньоторговельних посередників. 3. Головні комерційні умови контрактів з зовнішньоторговельними посередниками. <p>Література: Основна: 3-6; Додаткова: 15; 27; Інтернет-ресурси: 3.</p>	2	
	<p>Самостійна робота студентів.</p> <p>Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо особливостей залучення торговельно-посередницьких фірм при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.</p>	5	2
	<p>Практичне заняття №14</p> <p>Питання до заняття:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Операції з перепродажу: поняття та види. 2. Критерії вибору зовнішньоторговельних посередників. 3. Переваги та ризики здійснення зовнішньоторговельних операцій із залученням посередників. <p>Література: Основна: 2-7; Додаткова: 26; 27; 43; Інтернет-ресурси: 1-10.</p>	2	4
<p>Знати:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основні теоретичні засади організації зовнішньоторговельних операцій на міжнародних товарних біржах та аукціонах, участі у міжнародних торгах та виставках. <p>Вміти:</p> <ul style="list-style-type: none"> - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі. 	<p>Тема 14. Зовнішньоторговельні операції на організованих товарних ринках</p> <p>Лекція №15</p> <p>План лекції:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Характеристика найбільших товарних бірж світу. 2. Види і техніка біржових операцій. 3. Операції на міжнародних товарних аукціонах. 4. Міжнародні торги. <p>Література: Основна: 4-6; Додаткова: 14; 23; 27; Інтернет-ресурси: 3; 4; 6.</p>	2	

	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо особливостей організації та участі суб'єктів зовнішньоторговельних операцій у міжнародних ярмарках та виставках. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №15 Питання до заняття: 1. Класифікація міжнародних товарних аукціонів. 2. Етапи проведення міжнародних товарних аукціонів. 3. Класифікація міжнародних торгів. 4. Етапи проведення міжнародних торгів. Література: Основна: 4-6; Додаткова: 14; 23; 27; Інтернет-ресурси: 3; 4; 6.	2	4
Знати: - основні види транспорту, які використовуються для забезпечення здійснення зовнішньоторговельних операцій; - умови страхування міжнародних перевезень. Вміти: - визначати документи, які необхідні для здійснення перевезень вантажу різними видами транспорту; - вирішувати розрахункові та ситуаційні задачі по темі.	Тема 15. Транспортне забезпечення зовнішньоторговельних операцій Лекція №16 План лекції: 1. Зміст та класифікація транспортних операцій. 2. Транспортні умови зовнішньоторговельних контрактів. 3. Особливості організації та здійснення перевезень різними видами транспорту. Література: Основна: 4-6; Додаткова: 7; 27; 30; 32; 38; Інтернет-ресурси: 3; 9.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо критеріїв вибору найбільш оптимального виду транспорту для забезпечення експорту/імпорту різних типів вантажу. Вирішення розрахункових та ситуаційних задач.	5	2
	Практичне заняття №16 Питання до заняття: 1. Документарне оформлення перевезень. 2. Транспортне страхування зовнішньоторговельних вантажів. 3. Посередники у транспортному обслуговуванні зовнішньоторговельних операцій.	2	4

	Література: Основна: 4-6; Додаткова: 7; 27; 30; 32; 38; Інтернет-ресурси: 3; 9.		
Знати: - класифікацію документів, що супроводжують зовнішньоторговельні операції. Вміти: - визначати та заповнювати документи, що супроводжують зовнішньоторговельні операції.	Тема 16. Основні документи, що супроводжують зовнішньоторговельні операції Лекція №17 План лекції: 1. Документи для підготовки експортної угоди. 2. Документи для підготовки імпоротної угоди. Література: Основна: 1; 4-6; Додаткова: 1; 27; Інтернет-ресурси: 3.	2	
	Самостійна робота студентів. Вивчення та доповнення матеріалу лекції щодо особливостей укладання та заповнення основних документів, які супроводжують зовнішньоторговельні операції.	6	2
	Практичне заняття №17 Питання до заняття: 1. Документи за платіжно-банківськими операціями при здійсненні зовнішньоторговельних операцій. 2. Страхові документи при укладанні та виконанні зовнішньоторговельного договору. 3. Транспортно-експедиторські документи, що супроводжують експортно-імпортні операції. 4. Документи для митного оформлення товару. Література: Основна: 1; 4-6; Додаткова: 1; 27; Інтернет-ресурси: 3.	2	4
Разом		150	100

III. РЕКОМЕНДОВАНІ ДЖЕРЕЛА

Основні

1. Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11 квітня 1980 р. URL: http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003.
2. Про зовнішньоекономічну діяльність : Закон України від 16 квіт. 1991 р. № 959-XII. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/959-12>.
3. *Зовнішня торгівля України: XXI століття : монографія / за заг. ред. А. А. Мазаракі ; [Мазаракі А. А., Мельник Т. М., Іксарова Н. О., Костюченко В. М., Кудирко Л. П., Гринюк Н. А., Кам'янецька О. В., Бохан А. В., Дугінець Г. В., Головня Ю. І., Олейніков Ю. О., Юхименко В. В., Ладиченко К. І.]*. Київ : КНТЕУ, 2016. 600 с.
4. Міжнародні економічні відносини та зовнішньоекономічна діяльність : навч. посібник / [Т. О. Зінчук, О. Д. Ковальчук, Н. М. Куцмус, Т. В. Усюк, П. В. Пивовар, В. Є. Данкевич, О. А. Прокопчук, І. В. Горбачова]. Електронні дані. Київ : Центр учбової літератури, 2017. 512 с.
5. *Організація зовнішньоторговельних операцій : опорний конспект лекцій / авт.: Т. М. Мельник, Т. І. Тураєва. К. : КНТЕУ, 2014. 260 с.*
6. *Основи зовнішньоекономічної діяльності : навч. посібник / за ред. Ю. Г. Козака, Т. Спорека ; [Ю. Г. Козак, Т. Sporek, A. Gribinsea, T. Shengelia, Н. В. Притула, О. А. Єрмакова, Ван Тао, В. Є. Куриляк, А. Kozak, А. С. Зборовська]. 5-те вид., переробл. та доп.* Електронні дані. Київ ; Катовіце : Центр учбової літератури, 2016. Систем. вимоги: Acrobat Reader. Режим доступу: http://10.0.2.150/docs/CUL/Osnovy_ZED_Kozak_2016.pdf.
7. *Сірко А. В. Економічна теорія: політекономія : навч. посібник. Електронні дані. Київ : Центр учбової літератури, 2014. Систем. вимоги: Acrobat Reader. Режим доступу: http://10.0.2.150/docs/CUL/Ekonomichna teoriya Sirko 2014.pdf.*

Додаткові

1. Аль-Оста С. А. Особливості укладання контрактів при здійсненні підприємствами зовнішньоекономічної діяльності. *Економічний простір*. 2015. № 96. С. 5-12.
2. Андрушко М., Булик О. Методика ціноутворення на продукцію сільського господарства для зовнішніх ринків. *Вісник Львівського національного аграрного університету. Серія : Економіка АПК*. 2014. № 21(1). С. 240-245.
3. Батченко Л. В., Князева Т. В. Методичний підхід щодо забезпечення ефективної роботи підприємства – суб'єкта ЗЕД в операціях з давальницькою сировиною. *Бізнес Інформ*. 2017. № 1. С. 180-185.
4. Бідій Б. *Зовнішньоекономічні контракти: нюанси неустойки. Бухгалтерія*. 2016. № 9. С. 33–35.

5. Бідій Б. Ускладнення і форс-мажор: відмінності в практиці зовнішньоторговельних угод. *Бухгалтерія*. 2016. № 23. С. 26–29.
6. Волошан І. Експортні операції: найбільші проблеми при їх здійсненні та шлях до ринку. *Економіст*. 2017. № 10. С. 14–18.
7. Головань О. О., Коваленко Н.М. Міжнародні транспортні перевезення : навч.-метод. посіб. Запоріжжя : ЗНУ, 2013. 80 с.
8. Гужва І. Ю. Крайці світові практики застосування інструментів торговельного захисту: висновки та пропозиції для України. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2014. № 5-6. С.4–17.
9. Гурова К., Непран А. Зовнішньоторговельна діяльність у структурі доходів держави. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2017. № 2. С. 31–49.
10. Дубіщев В. П., Вертелецька Ю.Б. Нормативно-правове регулювання міжнародної електронної торгівлі на сучасному етапі розвитку світового господарства. *Економіка і регіон*. 2016. № 2. С. 13-19.
11. Дубовик Т. В., Гамова І.В. Міжнародна електронна торгівля. *Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія : Міжнародні економічні відносини та світове господарство*. 2018. Вип. 17(1). С. 51-55.
12. Єдинак Т. С., Книшек О. О. Теоретичні аспекти організації контролю зовнішньоекономічних операцій підприємств на міжнародному та національному рівнях. *Вісник Академії митної служби України. Серія : Економіка*. 2015. № 1. С. 100-106.
13. Іванов Є. І. Значення митного адміністрування й торговельної інфраструктури в системі зовнішньоторговельної політики держави. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2014. № 1. С. 28-32.
14. Іщук Ю. А. Товарна біржа як інституціональний елемент функціонування міжнародних товарних ринків. *Економіка і організація управління*. 2017. Вип. 3. С. 135-142.
15. Квач Я. П., Борісов О. Г., Лопатко К. М. Види посередників у зовнішньоекономічній діяльності: теоретичні аспекти. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2014. № 1. С. 33-39.
16. Кірей О. С., Михальська О. Л., Травінська С. І., Кузьмінська А. Є. Актуалізація розрахунків за зовнішньоекономічними операціями в контексті євроінтеграції. *Проблеми економіки*. 2017. № 1. С. 380-387.
17. Корх Т. Р. Зовнішньоторгівельна складова співробітництва України з країнами Європейського Союзу на сучасному етапі. *Економіка, фінанси, право*. 2015. № 3. С. 12–14.
18. Корягін М. В., Чік М. Ю. Особливості визнання та документального оформлення операцій з давальницькою сировиною в зовнішньоекономічній діяльності. *Вісник Житомирського державного технологічного університету. Серія : Економічні науки*. 2018. № 2. С. 10-14.
19. Кузічкіна Н. І. Особливості здійснення операцій з давальницькою сировиною. *Інвестиції: практика та досвід*. 2014. № 8. С. 57-59.

20. Ларін М. ЗЕД-контракт: де золота середина у виборі його умов. Все про бухгалтерський облік. 2018. № 53. С. 6–8.
21. Ларін М. Укладення ЗЕД-контракту: ключові моменти. Все про бухгалтерський облік. 2018. № 58. С. 8–9.
22. Ларін М. Як захистити себе від ризиків при експорті товару: поради з складання ЗЕД-договору. Все про бухгалтерський облік. 2018. № 63. С. 5–7.
23. Ляшенко В. Міжнародні біржові ринки у ХХІ столітті. Вісник Тернопільського національного економічного університету. 2015. Вип. 2. С. 146-148.
24. Мазаракі А., Мельник І. Зовнішньоекономічні відносини України і Республіки Корея. Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. 2017. № 1. С. 5–15.
25. Мельничук О. П., Мельник О. В. Трансфертне ціноутворення у зовнішньоекономічних операціях. Вісник Одеського національного університету. Серія : Економіка. 2014. Т. 19, Вип. 2(6). С. 81-84.
26. Мешко Н. П., Щитов Д. М. Розвиток експортного потенціалу України у сфері високотехнологічних послуг в умовах євроінтеграції. Агросвіт. 2014. № 16. С. 59-63.
27. Міжнародна торгівля : підр. / [Ю. Г. Козак, Н. С. Логвінова, Н. В. Притула та інші.]. 5-те вид., перероб. та доп. Київ: Центр учбової літератури, 2015. 272 с.
28. Небрат В. В. Формування національного підприємництва та зовнішньоторговельних зв'язків України (ХVI-ХVIIст.). Економіка України. 2017. № 8. С. 73–85.
29. Нестеренко О. Д. Аналіз зовнішньоторговельної політики України агропродовольчою продукцією в контексті євроінтеграції. Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право. 2014. № 5-6. С. 64–71.
30. Озерська Г. В. Транспортно-логістичне обслуговування міжнародних вантажних перевезень. Вісник економіки транспорту і промисловості. 2014. Вип. 47. С. 34-38.
31. Осташко Т. О., Венгер В. В., Олександренко Ю. А., Ленінова Г. В. Оцінка втрат у зовнішній торгівлі України від можливої зміни тарифних режимів торгівлі у ЗВТ СНД. Економіка і прогнозування. 2014. №3. С. 93–106.
32. Підлісний П., Паткевич Н., Цветов Ю. Напрями транспортного забезпечення міжнародної торгівлі в Україні. Збірник наукових праць Державного економіко-технологічного університету транспорту. Сер. : Економіка і управління. 2014. Вип. 30. С. 7-20.
33. Пугачова К. М., Шеремет О. О. Зовнішньоторговельні відносини України з ЄС. Економіка АПК. 2018. № 2. С. 85–90.
34. Радзієвська С. Вплив глобалізації на трансформацію зовнішньоторговельних зв'язків України. Економіст. 2016. № 5. С. 23–29.
35. Самаєва Ю. Вийти із зони торговельного комфорту. Дзеркало тижня. 2017. № 1 квіт. С. 1, 7.

36. Самсонова Л. В. Сучасний стан розвитку контрактних відносин у системі міжнародної виробничо-збутової кооперації. *Інтелект XXI*. 2017. № 6. С. 19-23.
37. Сібекіна А. Ю. Концептуальні засади інтенсифікації процесу відкриття європейських ринків в умовах асоціації України з ЄС. *Зовнішня торгівля: економіка, фінанси, право*. 2014. № 5-6. С. 72–79.
38. Харсун Л. Г. Логістичне обслуговування товаропотоків між Україною та країнами ЄС. *Економіка України*. 2016. № 4. С. 112–121.
39. Чжан Д. Тенденції розвитку та перспективи торговельно-економічного співробітництва між Китаєм та Україною. *Економіка України*. 2018. № 6. С. 3–12.
40. Чичкало-Кондрацька І. Б., Теницька Н. Б. Міжнародний досвід стимулювання розвитку інтелектуального потенціалу та захисту інтелектуальної власності. *Економіка і регіон*. 2014. № 3. С. 105-111.
41. Шаров О. Економізація зовнішніх відносин: стратегія і тактики. *Дзеркало тижня*. 2015. № 5 верес. С. 7.
42. Шовкун І. А. Міжнародна виробнича кооперація в системі зовнішньої торгівлі України. *Збірник наукових праць Національного університету кораблебудування*. 2014. № 2. С. 112-117.
43. Янишин Я., Лаврів І. Оцінка перспектив розвитку експорту послуг з України. *Аграрна економіка*. 2015. Т. 8, № 3-4. С. 23-29.

Інтернет-ресурси

1. Інформаційний ресурс «Європейська правда». URL: <https://www.eurointegration.com.ua/>.
2. Канадсько-український проект підтримки торгівлі та інвестицій. URL: <https://cutisproject.org/success/icanexport/>.
3. Онлайн-платформа «EdEra». URL: <https://courses.ed-era.com/courses/course-v1:EdEra+ib103+IB103/about>.
4. Офіс з просування експорту. URL: <http://epo.org.ua>.
5. Офіційний веб-сайт Державної служби статистики України. URL: <http://ukstat.gov.ua>.
6. Офіційний веб-сайт Міністерства економічного розвитку і торгівлі України. URL: <http://www.me.gov.ua/>.
7. Офіційний веб-сайт Міністерства закордонних справ України. URL: <http://www.mfa.gov.ua>.
8. Офіційний веб-сайт статистичної служби Європейського Союзу. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat>.
9. World Bank Open Data. URL: <https://data.worldbank.org/>.
10. World Trade Organization. URL: www.wto.org.